

Technischer Vertrieb

Vollzeit, m/w/d/

Dienstort: Innsbruck

SEHR GEILER JOB!

Spannende Aufgaben

- Aktive Verantwortung für die Neukundenakquise sowie die gezielte Geschäftsentwicklung im Vertriebsgebiet Westösterreich
- Präsentation, technische Beratung und Verkauf des Serviceportfolios im direkten Kundenkontakt
- Aufbau, Entwicklung und Pflege nachhaltiger Kundenbeziehungen mit Fokus auf langfristige Partnerschaften
- Kontinuierliche Marktbeobachtung sowie Mitgestaltung der strategischen

FIX YEAH!

Das hast du drauf

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bereich Facility
 Services oder technische
 Gebäudeausstattung
- Ausgeprägte kommunikative Stärke, gepaart mit einem sicheren und überzeugenden Auftreten im Kundenkontakt
- Hohes Maß an Eigeninitiative, verbunden mit unternehmerischem Denken und strukturiertem Arbeiten
- Begeisterung für technische
 Dienstleistungen und ein Gespür für

Vertriebsplanung auf Basis aktueller Trends und Wettbewerbsanalysen

- individuelle, kundenorientierte Lösungen
- Hands-on-Mentalität sowie Handschlaggualität

DES IS FIX

Volle Leistung. Volle Freiheit.

- Firmen PKW + Firmen-Laptop + Smartphone - auch zur
 Privatnutzung
- Home-Office
- Aus- und Weiterbildungs-Möglichkeiten Ein Mega-Team, das immer an deiner Seite steht

Für diesen Job bieten wir, je nach deiner Qualifikation und Berufserfahrung, ein monatliches Bruttogehalt ab 4.000 Euro. Gerne beantworten wir alle deine Fragen in einem persönlichen Gespräch.

Jetzt Bewerben



FIX Gebäudesicherheit + Service GmbH

Ritzling 9 4904 Atzbach Tel.: +43 7676 215 15 www.fix-fm.com